

職務経歴書

氏名 : 東京 太郎 (男)
生年月日 : 年 月 日 (31才)
住所 : 〒157- 東京都 3- -
電話 : 03- - / 090- -
電子メール : @yahoo.co.jp

< 略歴 >

1994年4月 株式会社入社。
中堅企業取引先を担当し、融資実行、事業計画立案・実行や債権保全管理と併せデリバティブズ、無担保私募債セールスに従事。
2000年9月 株式会社 入社。
キャピタルマーケット部にてABS/WBS等証券化オリジネーション業務に従事。

< 職務内容 >

株式会社 1994年～2000年8月

1994年6月 中堅企業取引先営業担当 支店、 支店

- ・融資、デリバティブ、無担保私募債、売掛債権流動化スキーム等のセールス
- ・要注意先、要管理先に対する事業改善計画立案と実行による債権管理
- ・要注意先への金利改善折衝

【主な実績/ 支店】

デリバティブ組成年間 件 (店内最多)、不良債権回収 百万円
支店長賞受賞 回、主管項目(保証付融資残高)2期目標達成 (在籍 期)

【主な実績/ 支店】

デリバティブ組成年間3件、無担保私募債 百万円組成
業況悪化先である婦人靴メーカーL社に対する事業計画書立案、計画実行助言、
支店長賞受賞 回、主管項目(貸出対応収益)2期目標達成 (在籍 期)

株式会社 2000年9月～現在

2000年9月 キャピタルマーケット部配属

証券化オリジネーション業務担当

- ・金銭債権、ヘルスケア分野、アミューズメント分野の証券化案件のソーシング
- ・証券化提携先とのソリューション構築と条件折衝
- ・新規スキーム構築と、キャッシュフロープロジェクトの策定 (WBS)
- ・格付会社、法律、会計事務所との条件折衝
- ・エクゼキューションを含めた案件完了までの全体の調整、コーディネーション

・全営業部所属 RM に対する証券化スキームの指導、営業サポート

【主な実績】

消費者/商工ローン ABS 件（計 億円）

中小医療機関向け診療報酬債権証券化プログラム（ 億円枠）

ヘルスケア向け WBS（ 億円見込）

ナーシングファシリティ WBS/ノンリコースローン（ 億円～ 億円見込）

パチンコ店舗 WBS（ 億円見込）

<資格等>

19 年 証券外務員 1 種

20 年 ファイナンシャルプランナー 3 級

20 年 日本証券アナリスト協会検定会員

19 年 TOEIC900 点

19 年 TOEFL700 点

<学歴>

19 年 3 月 県立 高等学校普通科卒業

19 年 月 大学 学部 学科入学

19 年 月 大学 学部 学科卒業

19 年 月～19 年 月 シカゴ大学（MBA）留学

以上